

Als mittelständisches Unternehmen gehören wir zu den Marktführern von Regalanlagen und Lagereinrichtungen in Europa. Die OHRA Regalanlagen GmbH wurde 1979 gegründet und beschäftigt derzeit ca. 130 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Die Marke OHRA steht europaweit als Synonym für die Lagerung von Langgut und schweren Gütern.

Zu unseren Kunden zählen alle Industriezweige und wir bieten Ihnen eine Position mit einem vielfältigen, zukunftsorientierten und verantwortungsvollen Aufgabengebiet, welche Ihnen eine verlässliche Perspektive für Ihre berufliche Zukunft bietet.

Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir für das Verkaufsgebiet „Großraum Berlin – Brandenburg „einen

## Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

### Ihre Hauptaufgaben

- Eigenständige Erhaltung und Entwicklung von Beziehungen mit bestehenden Kunden
- Akquise von Neukunden / Branchen
- Kundenberatung / Planung
- Angebotserstellung / Auftragsverhandlungen
- Auftragseinleitung und Kontrolle bis hin zur unterstützenden Auftragsabwicklung



### Ihr Profil

- Technisch – oder kaufmännische Ausbildung
- Nachweisliche Erfahrung im Vertrieb von Investitionsgütern, vorzugsweise in der Lager – oder Fördertechnik
- Unternehmerisches Denken
- Selbständige, systematische und zielorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit, Belastbarkeit und Flexibilität
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit, Arbeiten im Home Office



### Wir bieten

- Selbständiges Arbeiten bei flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Mitarbeit in einem motivierten Team und angenehmen Betriebsklima
- eine fundierte Einarbeitung
- Firmen PKW (auch zur Privatnutzung)
- Ein leistungsgerechtes Entgelt



### Interessiert?

Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und des frühestmöglichen Eintritts an [bewerbung@ohra.de](mailto:bewerbung@ohra.de)



Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

OHRA Regalanlagen GmbH  
Personalabteilung  
Alfred-Nobel-Str. 24 – 44, 50169 Kerpen  
Tel.: 02237-64-0  
E-Mail: [personal@ohra.de](mailto:personal@ohra.de), Web: [www.ohra.de](http://www.ohra.de)